

Tecnico delle vendite

L'obiettivo del corso è quello di formare la figura professionale del **Tecnico delle Vendite**, che si occupa di impostare le strategie di vendita, di gestire le vendite stesse, di monitorarle ed implementarle.

Il corso affronterà i seguenti argomenti:

- Analisi del mercato di riferimento
- Pianificazione delle vendite
- La gestione della trattativa commerciale
- La gestione del portfolio clienti
- Gestione delle relazioni e comunicazione con il sistema cliente

Il corso, della durata totale di **198 ore**, inizierà nel mese di **gennaio 2019** e, al termine, rilascerà l'Attestazione di *Qualifica Professionale di Tecnico delle vendite*.



Puoi usufruire del Programma UmbriAttiva 2018 della Regione Umbria

**SEI DISOCCUPATO?
NON STUDI E
NON LAVORI?**

*Per ulteriori informazioni contattare
TUCEP:*

Via Martiri 28 Marzo, n. 35
c/o Villa Capitini
06129 Perugia

Tel: +39 075 5733102 - +39 075 5733188
E-mail: formazione@tucep.org